



| مسؤولة
شركة أليا
يقدمون الدعم
لربيع الثقافة

«طيران الخليج» و«مطار البحرين»

تعلن الفائزين بـ «المليون ميل»



| إحدى الفائزات تسلم جائزتها

أعلنت شركة طيران الخليج - الناقلة الوطنية لمملكة البحرين - عن أسماء الفائزين في حملتها الترويجية بالتعاون مع شركة مطار البحرين لأعضائها من برنامج المسافر المتميز، والتي فاز بها كل من توماس جاكوب ونهيل أبوعرب وكمال فراز، وفاز بالجائزة الكبرى وهي مليون ميل توماس جاكوب، في حين فازت نهيل أبوعرب بجائزة 100,000 ميل، وحقق كمال فاران الفوز بجائزة 500,000 ميل. وتسلم الفائزون نقاط الأميال في مكتب شركة طيران الخليج في مدينة الخبر، حيث تمكنهم الناطق من الاستمتاع بالعديد من المزايا التي يوفرها برنامج المسافر المتميز، مثل الرحلات العجانية والترقيات داخل الطائرة وبدل الأمتعة الإضافية واستخدام صالات الصقر الذهبية. وكانت شركة طيران الخليج قد أعلنت عن المزيد من الفائزين عن هذه الحملة الترويجية لأعضاء برنامج المسافر المتميز من المملكة العربية السعودية، والتي مكنت المشاركين من الفوز بـ مليون ميل، ما يعادل حوالي 10 رحلات من البحرين مرحلة إلى لندن على درجة الصقر الذهبية، والفوز بـ 500,000 ميل ما يعادل أكثر من 40 رحلة مرحلة إلى دول مجلس التعاون ودول الشرق الأوسط على درجة الصقر الذهبية.

أليا تدعم ربيع الثقافة 2014

برهنت شركة المنيوم البحرين ش.م.ب. (أليا) عن حرصها على دعم وتشجيع التعدد الثقافي في مملكة البحرين من خلال رعايتها لمهرجان ربيع الثقافة 2014 الذي تقام فعالياته خلال شهر مارس وأبريل.

قام كل من الرئيس التنفيذي للشؤون العالمية بشركة أليا علي البقالi ومدير الموارد البشرية بالوكالة حمد الشيبة بتقديم مبلغ الدعم للمدير التنفيذي لخدمات الشركات بمجلس التنمية الاقتصادية هيثم العوضي، ومديرية الفعالية أسميل الشافي، وفي تعليقه على رعاية مهرجان ربيع

احتفالاً بيوم الشجرة العجمي يسرد قصة نجاحه في الزراعة على منتسبي البوليتكنك



| لينا المناعي تكرم نبيل العجمي

ضمن مبادراتها الساعية إلى دعم القطاع الزراعي في مملكة البحرين واحتفالاً بيوم العالمي للشجرة، استضافت بوليتكنك البحرين مؤخراً نبيل العجمي صاحب مشغل «الغضن الأخضر» لسرد على منتسبي الكلية من موظفين وطلبة قصة نجاحه في مجال الزراعة.

سرد العجمي على الحضور كيف بدأ مشواره في مجال الزراعة والبساتنة، حيث بدأ في سن صغيرة لا تتعدي السنوات الست من خلال ممارسة الزراعة بشكل يومي في مزرعة جده الواقعة في كرانة، ونما هذا الشغف

« Bentli » تنشر صورة مركبتها الرياضية متعددة الاستخدامات

اليدوية الراقية، وعلق الرئيس والمدير التنفيذي لشركة « Bentli » موتورز »، ولغانغ شرابير خلال مؤتمر صحافي أقيم في لندن، بالقول: «سوف تذكر فترة جديدة بالكامل ضمن سوق المركبات الرياضية متعددة الاستخدامات».

وتشكل هذه المركبة الرياضية متعددة الاستخدامات جزءاً من استثمار « Bentli » الكبير والبالغة قيمته 800 مليون جنيه إسترليني في تطوير الطرازات والمنشآت والمرافق الجديدة خلال السنوات الثلاث القادمة، وتتوقع الشركة بيع ما لا يقل عن 3,000 مركبة من هذا الطراز الجديد سنوياً.

قامت اليوم شركة « Bentli موتورز » (Bentley Motors) بنشر الصورة الأولى الخاصة بمركبتها الرياضية متعددة الاستخدامات (SUV) الجديدة، والتي من المقرر أن تبدأ بالسير على الطرقات العام 2016.

وسوف يكون هذا الطراز الجديد من « Bentli » أخفم وأقوى مركبة رياضية متعددة الاستخدامات موجودة في الأسواق، بحيث تتربع ضمن فترة مختلفة بذاتها عن باقي المركبات الرياضية متعددة الاستخدامات الأخرى، وهي تتميز بكل منها متزمرة بأسس ومعابر العلامة التجارية من ناحية الفخامة، الأداء، الجودة والحرفة



فولكس واجن الشرق الأوسط تطلق بوابة للوظائف

أعلنت فولكس واجن الشرق الأوسط اليوم عن إطلاق بوابة رقمية للوظائف، تهدف إلى استقطاب المواهب للانضمام إلى شبكة فولكس واجن المتامية في جميع أنحاء المنطقة. وتقدم البوابة للمرشحين المهتمين قائمة بأحدث الوظائف في مجالات التمويل، والموارد البشرية، والتسويق، والمبيعات، وخدمات ما بعد البيع، في مكاتب وكلاء فولكس واجن في جميع أنحاء المنطقة.

وتعود بوابة التوظيف الجديدة التي يمكن العثور عليها على الصفحة الرئيسية لموقع فولكس واجن الشرق الأوسط www.volkswagen-me.com نقطة انطلاق مثيرة للذين يسعون لخوض تحديات مهنية والحصول على خبرة عملية ذات قيمة في واحدة من شركات السيارات الألمانية الأكثر ابتكاراً. ويمكن للمرشحين الناجحين الوصول من خلال أكاديمية فولكس واجن الإقليمية للمبيعات والخدمة إلى المؤهلات والشهادات المعترف بها دولياً في مجال المبيعات وخدمات ما بعد البيع، وفقاً للمعايير الألمانية المثلية.

وتعت خدمة العملاء في صميم استراتيجية فولكس واجن لتطوير أعمالها في منطقة الشرق الأوسط، وقد استثمرت الشركة بشكل كبير في التدريب والموارد لضمان جودة مبيعاتها وخدمات ما بعد البيع في جميع أنحاء المنطقة لتعكس المعايير العالمية للخدمة المتميزة. وقد أدى هذا الالتزام بنجاح إلى تحقيق أداء قوي في حجم مبيعات فولكس واجن الشرق الأوسط منذ أن دخلت المنطقة لأول مرة.

ومع مرافق جديدة حديثة وافتتاح صالات عرض للخدمة في جميع أنحاء المنطقة في عام 2014 وما بعده، سترزد أهمية البوابة المهنية الجديدة لجذب وتطوير وبناء فرق قوية في الشرق الأوسط يمكنها النمو مع الشركة.



| « Bentli » تنشر الصورة الأولى لمركبتها الرياضية متعددة الاستخدامات