

## العوجان: مشاريع تعاونية لنشر مفاهيم الابتكار “البحرين للتنمية” و“بوليتكنك” شريكان في تنمية رواد الأعمال



• عقب توقيع الاتفاق

بوليتكنك البحرين تسعى جاهدة وبشكل مستمر نحو عقد الشراكات الاستراتيجية مع جميع الجهات التي تهتم في توفير الدعم والتطوير لرواد الأعمال، وذلك خدمة لطلبة البوليتكنك”.

وأكَّد العسيري أن هذه الاتفاقية تهدف إلى تقديم مشاريع تعاونية تتميَّز روح الابدأة ومهارات ريادة الأعمال لدى الخريجين، وذلك عن طريق توفير برامج مشتركة من الإرشاد والتدرُّب والندوات وورش العمل وما إلى ذلك بشكل مستمر، من أجل حث الطلبة الخريجين لدخول عالم ريادة الأعمال وخلق المشاريع الاستثمارية، بما يزيد من عدد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في المملكة ليُدعم تنمية الاقتصاد الوطني. مضيئاً أن ما سبقه ينبع من تسييره كرئيس في تحديد مهارات التطوير والاستدامة التي تتطلبها تلك المشاريع، والمساعدة في تصميم البرامج الأكاديمية وتقديم الاستشارات وتوفير التدريب الداخلي لطلبة البوليتكنك، وخلق فرص عمل مناسبة لهم. وفي المقابل توفر البوليتكنك دورات تدريبية قصيرة لمنتسبيه بنك التنمية وعملياته.

من الجروح العملية في هذا المجال، وهذا ما نسعى إليه من خلال شراكتنا مع بوليتكنك البحرين”.

وأكَّد العوجان أن هذه المذكرة تأتي منسجمة مع مبادرات رؤية البحرين الاقتصادية ٢٠٣٠ ذات العلاقة بطرح برنامج ومبادرات مشتركة لتنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وتسهيل تأسيس الأعمال، إلى جانب توفير البرامج والآليات التمويلية التي تتناسب مع متطلبات المؤسسات الأكademية والعلمية المتميزة في مملكة البحرين، حيث تعكس هذه المذكرة سعي مجموعة بنك البحرين للتنمية المستمرة لتعزيز الشراكات الاستراتيجية مع مختلف المؤسسات ذات العلاقة بتقنية قطاع ريادة الأعمال، والعمل على تطوير وتعزيز نظام بيئية ريادة الأعمال الذي تتفذله مجموعة بنك البحرين للتنمية في مجال تمويل وتنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، وما يتطلبه ذلك من طرح برامج مشتركة مع المؤسسات الأكademية والعلمية في مختلف القطاعات، لكونها تتفق ورؤى وطبيعة الجامعات والابتكار في الوسط الأكاديمي وطلبة الجامعات من الجنسين، من أجل تنويع أفكار ومشروعات الطلبة من المستوى النظري والتجريبي إلى مشروعات تجارية على أرض الواقع، مع الاستفادة

ضاحية السيف - بنك البحرين للتنمية: وقعت مجموعة بنك البحرين للتنمية وبوليتكنك البحرين يوم أمس الأربعاء في مقر بنك البحرين للتنمية بالمنطقة الدبلوماسية، مذكرة تفاهم خاصة بتعاون وشراكة الطرفين في مجال تنمية رواد الأعمال ودعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة واعتبار الطرفين شريكين استراتيجيين في تنفيذ برامج متخصصة في دعم وتنمية ريادة الأعمال بناءً على تنسيق الجانبين في هذا المجال.

وتتضمن المذكرة على تعاون الجانبين في تقديم برامج تدريبية وتوعوية وأي برامج ومبادرات أخرى تهدف إلى دعم وتطوير برامج رواد الأعمال من طلبة بوليتكنك البحرين، وكذلك المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في مملكة البحرين والمنطقة بشكل عام.

وفي تعليقه على توقيع هذه المذكرة، قال الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك البحرين للتنمية نضال العوجان: “نحن سعداء جداً بتوقيع مذكرة تفاهم مع بوليتكنك البحرين، التي تتمثل إحدى المؤسسات الأكademية والعلمية المتميزة في مملكة البحرين، حيث تعكس هذه المذكرة سعي مجموعة بنك البحرين للتنمية المستمرة لتعزيز الشراكات الاستراتيجية مع مختلف المؤسسات ذات العلاقة بتقنية قطاع ريادة الأعمال، والعمل على تطوير وتعزيز نظام بيئية ريادة الأعمال الذي

تفذله مجموعة بنك البحرين للتنمية في مجال تمويل وتنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، وما يتطلبه ذلك من طرح برامج مشتركة مع المؤسسات الأكademية والعلمية في مختلف القطاعات، لكونها تتفق ورؤى وطبيعة الجامعات والابتكار في الوسط الأكاديمي وطلبة الجامعات من الجنسين، من أجل تنويع أفكار ومشروعات الطلبة من المستوى النظري والتجريبي إلى مشروعات تجارية على أرض الواقع، مع الاستفادة

جوجو: 30 مليون دينار تأثيره غير المباشر على الاقتصاد

## المعرض الدولي للقوارب 2013 ينطلق 28 مارس الجاري



• معرض العام 2012



• أمل الحامد من المنامة

المعرض وللمرة الأولى عن أحدث وسائل التكنولوجيا المتطرفة وهو القارب البرمائي الفرنسي “أيفولانا 29” الذي يطلق العنوان له بكل سهولة في الأرض والبحر والذي صمم خصيصاً للعملاء الذين تختتم عليهم الطبيعة الجغرافية والمناطق عليهما استخدام هذه النوعية من القوارب للتسلق والسفر عبر البر والبحر. وسيكون المعرض ممراً لجبل المعرض من الأفكار والفرص للعملاء والزوار، ومن بينها القارب ”وايدر 42“ الإيطالي الصناعي وهو القارب الأول الذي يامكانه التحول بلمسة زر من قارب بريع ضيق إلى قارب واسع وفاخر.

لعدد القوارب التي تم بيعها في العام الماضي، إلا أنه لفت إلى قيام قدرها نحو 3 آلاف عن العام الماضي والذي بلغ 15 ألفاً. وقال إن المعرض مفتوح أمام جميع العارضين بتجديد شاركتهم وهو ما يدل على نجاحهم في عملية البيع من 200 دينار لتصل إلى ذكر أن المعرض سيشهد مشاركة من شركات عالمية دولية ومنتجين لأحدث الصناعات البحرية التكنولوجية من مختلف أنحاء العالم وبمشاركة شركات لأول مرة من فرنسا والصين.

وأفاد الرئيس التنفيذي لـ ”نوتيكا“ لمعارض القوارب ومنظم المعرض وائل جوجو في تصريح لـ ”البلاد“ إن تأثير المعرض غير البالش على الاقتصاد البحري يقدر بنحو 30 مليون دينار. وحول الصنفقات المتوقعة بإرهاها خلال المعرض، أكد أن الحالة الاقتصادية في دول المنطقة والبحرين في العام الجاري تعدد وأفضل مما كانت عليه في العام الماضي ونتيجة لذلك فإننا متطلعين بزيادة إقبال الأفراد على شراء القوارب. وأشار إلى أنهم كشركة منظمة للمعرض ليس لديها أرقام دقيقة



• فوزي بيزاد

بزيادة رأس المال للشركات القائمة لتغطية احتياجات السوق الخليجي ككلة واحدة.

واشار إلى أنه في حالة تغير فكرة زيادة الطاقة الانتاجية للشركات القائمة فإنه لا بد من التوجه لتأسيس الشركات المساعدة العامة المنتجة لهذه المواد الضرورية لعملية التنمية مع ادراج تلك الشركات في البورصات الخليجية، وتعهد هذه فرصة مناسبة لائزلاك مواطنى دول المجلس في عملية التنمية والاستفادة منها.

واختتم حديثه بقوله إنه لا بد من عقد اتفاقيات محددة بين الحكومات الخليجية وهذه الشركات لتامين حصول تلك الدول على ما تحتاج إليه من مواد البناء الأساسية دون انقطاع وبأسعار تنافسية.

## صناعة الأسمدة الخليجية حققت الإنجازات في زمن قياسي



• جانب من الحضور

سترة - جيبك: شارك رئيس شركة الخليج لصناعة البتروكيماويات ”جيبك“ عبدالرحمن جواهري في الاجتماع الدوري للجنة الأسمدة بالاتحاد الخليجي للبتروكيماويات وعبر جواهري عن سعادته بالالتقاء بأعضاء اللجنة، متيناً على التنسيق الرائع والاعداد الجيد لهذا الاجتماع، مقدماً شكره وامتنانه للمسؤولين بالشركة السعودية للصناعات الأساسية ”سابك“ علىكرم الضيافة وجحسن الاستقبال.

وتحدث جواهري عن اجتماع لجنة الأسمدة حيث أشار إلى مناقشة الأعضاء للقضايا والكيماويات، بما في ذلك الطلب العالمي على أسواق الأسمدة بصورة عامة، والمواضيع الجوهرية في مجال الأمن الغذائي، مضيفاً أن الاجتماع تطرق كذلك إلى التطويرات التكنولوجية في مجال تجميع وإنتاج الأسمدة، متمنحاً روح المسؤولية والتعاون التي سادت بين أعضاء اللجنة الذين ظهروا حرصاً كبيراً للخروج بأفضل التوصيات التي من شأنها الرفع بصناعة الأسمدة في الدول الخليجية. وأشار جواهري إلى حرص أعضاء لجنة الأسمدة على تبني المواضيع التي من شأنها التهويض بالصناعة الخليجية لإ يصلها إلى مكانة التي تستحقها بين مثيلاتها العالمية، مضيفاً أن الصناعة الخليجية قد أخذت على عاتقها مهمة الترويج لهذه الصناعة الاستراتيجية والتي حققت في زمن قياسي العديد من الإنجازات حتى أصبحت رمزاً للصناعة المسؤولة ليس على مستوى الانتاج فحسب، بل كذلك على صعيد اهتمامها بالبالغ بالبيئة والمسؤولية الاجتماعية تجاه المجتمعات الخليجية.

ودعا جواهري إلى تنفيذ المهام المطلوبة بالدقائق المتأخرة لثباتات جدارة الشركات الخليجية وقدرتها على التهويض بهذه الصناعة عبر خلق قوى عاملة تمتلك الوعي الكافي بدورها في عملية التطوير المنشودة بما يعزز مستوى الثقة لدى قيادتنا ويسهم في دعم ومساندة هذه الصناعة الحيوية.

يذكر بأن لجنة الأسمدة هي إحدى اللجان العاملة بالاتحاد الخليجي للبتروكيماويات

والكيماويات ويشترك في عضويتها رؤساء الشركات ومديرو التسويق في الشركات المنتجة للأسمدة.

## تسعيرات مخفضة جديدة للمكالمات الدولية من ”بتلكو“

### ارتفاع إيرادات ماريوبول الدولية للغرفة الفندقية % 8.3

دبي - ماريوبول الدولية: أعلنت ماريوبول الدولية عن زيادة بنسبة 8.3% في إيرادات كل غرفة فندقية في الشق الأوسط وأفريقيا لعام 2012 مقارنة مع العام السابق، وذلك ضمن نتائج مبيعاتها العالمية والتي أفرَّت زيادة بنسبة 22%. ويُفرِّز هذا النمو إلى زيادة في اشتغال الغرف وصلت إلى 5.3%， وتوسَّع نتائج 2012 رغبة المسافر العالمي في الإقامة في فنادق ماريوبول الدولية، والتي تعتبر أحد أهم وأعرق الأسماء في عالم الفنادق. وتأتي هذه النتائج الإيجابية لتركيز رياضة ماريوبول الدولية خصوصاً بعد أن صُنفت الشركة كثاني أفضل مكان للعمل قبل مؤسسة ”غriet بلiss تو وورك“ Great Places to Work وـ executive.

وقال الرئيس والمدير التنفيذي لماريوبول الدولية في الشرق الأوسط وأفريقيا أليكس كيرياكيديس: ”نظهر هذه النتائج الغرفة الفندقية المتاحة ومعدلات اشغال الغرف في المنطقة، ولا شك بأن إيرادات الغرفة الفندقية المتاحة وخدمات اشغال الغرف في ماريوبول الدولية تترك بصمة لا يستهان بها في القطاع“.

إلى بتلكو وهو ما يعزز خبرات زبائن بتلكو في خدمة سيس، وتشمل المرايا الأخرى التي يتمتع بها زبائن خدمات سيس من بتلكو يمكن شراء قسائم بتلكو سيس لإعادة الشحن من الأسوق، البرادات والموزعين المعتمدين في مختلف مناطق مملكة البحرين، حيث تتوفر في الفئات 1 دينار، 2 دينار، 3 دينار، 4 دينار، 5 دينار، 10 دينار، 20 دينار، 30 ديناراً.

كما يمكن شراء قسائم إعادة الشحن عن طريق إرسال رسالة نصية مضوئتها (SimSim BDx) إلى 4554 من أي خط آجل الدفع، فمثلاً لشراء قسيمة بقيمة 5 دينار، بإمكان الزبائن إرسال الرسالة النصية الثالثة: Simsim BD5 إلى 4554. وسوف تظهر كلمة القسيمة في الفاتورة التالية للربون. كما يمكن شراء قسيمة رصيد سيس على أي خط من خدمات بتلكو الإلكتروني واستخدامها على أي خط من خطوط بتلكو مدفوعة الاجر يختارها الزبائن.

وذلك بفضل نظام الفوترة الذي يتم احتساب كلفة الاتصال فيه على أساس الثانية. فعندما تجري اتصالات دولية مباشرة مع بتلكو، فإنك ستدفع فقط مقابل زمن المكالمة الفعلي بالثانية، وتنطبق الأسعار المبنية على أساس الثانية على جميع المكالمات الدولية التي يتم إجراؤها عبر موفاتن الفوترة الثالثة. وباستخدام خدمات سيس لجميع الوجهات، وبهذه المناسبة قال مدير عام العلاقات الحكومية بمجموعة بتلكو وأحمد الجناحي ”تتوفر خدمات سيس وسائل اتصال مريحة للغاية تمكن زبائن من إجراء مكالمات دولية مباشرة من موافتهم الثالثة. وبفضل تسعيرات مخفضة المكالمات الدولية البالغة التي تجري عن طريق الموافتف الثالثة من خلال خطوط سيس كل من: المملكة المتحدة 50 فلساً/ دقيقة، الولايات المتحدة الأمريكية 25 فلساً/ دقيقة، الهند 11 فلساً/ دقيقة، باكستان 39 فلساً/ دقيقة، سريلانكا 45 فلساً/ دقيقة، بنغلادش 13 فلساً/ دقيقة) والفلبين 49 فلساً/ دقيقة) وذلك خارج أوقات الذروة 4 مساً حتى 8 صباحاً، وطوال أيام الجمعة، وتضمن بتلكو أكثر الأسعار تنافسية للمكالمات الدولية المباشرة التي يتم إجراؤها عبر خدمة سيس،